

Приложение 1.

Первый черновик бизнес плана

<p>Что я умею делать</p> <p>Предоставление бухгалтерских услуг Составление годовых и налоговых отчетов Консультационные услуги бизнесам Регистрация компаний Подбор и настройка бухгалтерских программ</p> <p>Изучение рынка</p> <p>Нехватка бухгалтеров в целом Много мелких бизнесов Хорошие специалисты стоят больших денег Есть спрос в русскоязычной среде</p>	<p>Кто мои клиенты</p> <p>Мелкий бизнес (компании, частные предприниматели) Стартапы Инвесторы (недвижимость, портфельные) Контракторы, фрилансеры</p>																																
Цель																																	
Цель на первые 2 года - обеспечить регулярный доход, добиться замещения дохода с зарплаты, бизнес доходом, работать над привлечением новых клиентов, предпринимать шаги направленные на долгосрочное сотрудничество.																																	
<p>Что нужно предпринять чтобы добиться цели</p> <p>Сообщить существующим клиентам о переходе к активному бизнесу и готовности к сотрудничеству с новыми контактами Начать использовать инструменты маркетинга (социальные сети, вебсайт) Активизировать нетворкинг Использовать контакты в профессиональной среде Получить все необходимые лицензии и регистрации Изучить каким образом можно оптимизировать работу Подобрать системы и программы позволяющие наладить свой документооборот, базу данных</p>																																	
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: center; padding: 5px;">SWOT Анализ</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td style="padding: 5px;"> <p>Сильные стороны, внутренние факторы (Strengths)</p> <p>Многолетний опыт Желание развиваться, получать новые навыки Умение строить долгосрочные отношения с людьми Не боюсь тяжело работать Не несу больших затрат, могу конкурировать по цене Люблю делиться опытом Хорошие связи в среде профессионалов Хорошая репутация</p> </td><td style="padding: 5px;"> <p>Слабые стороны, внутренние факторы (Weaknesses)</p> <p>Не люблю рисковать Предпочитаю стабильность Не считаю себя хорошим специалистом по продажам Не испытываю тяги к маркетингу Нет бюджета нанимать персонал Недостаточно развитые IT навыки</p> </td></tr> <tr> <td style="padding: 5px;"> <p>Возможности, внешние факторы (Opportunities)</p> <p>Возможность работать с русскоязычными клиентами Конкурентоспособность цены позволит работать с начинающими бизнесами, польза в будущем Возможность объединиться с другими бухгалтерами</p> </td><td style="padding: 5px;"> <p>Угрозы, внешние факторы (Threats)</p> <p>Репутационные риски Финансовые риски Новые технологии замещают часть моих услуг</p> </td></tr> </tbody> </table>		SWOT Анализ	<p>Сильные стороны, внутренние факторы (Strengths)</p> <p>Многолетний опыт Желание развиваться, получать новые навыки Умение строить долгосрочные отношения с людьми Не боюсь тяжело работать Не несу больших затрат, могу конкурировать по цене Люблю делиться опытом Хорошие связи в среде профессионалов Хорошая репутация</p>	<p>Слабые стороны, внутренние факторы (Weaknesses)</p> <p>Не люблю рисковать Предпочитаю стабильность Не считаю себя хорошим специалистом по продажам Не испытываю тяги к маркетингу Нет бюджета нанимать персонал Недостаточно развитые IT навыки</p>	<p>Возможности, внешние факторы (Opportunities)</p> <p>Возможность работать с русскоязычными клиентами Конкурентоспособность цены позволит работать с начинающими бизнесами, польза в будущем Возможность объединиться с другими бухгалтерами</p>	<p>Угрозы, внешние факторы (Threats)</p> <p>Репутационные риски Финансовые риски Новые технологии замещают часть моих услуг</p>																											
SWOT Анализ																																	
<p>Сильные стороны, внутренние факторы (Strengths)</p> <p>Многолетний опыт Желание развиваться, получать новые навыки Умение строить долгосрочные отношения с людьми Не боюсь тяжело работать Не несу больших затрат, могу конкурировать по цене Люблю делиться опытом Хорошие связи в среде профессионалов Хорошая репутация</p>	<p>Слабые стороны, внутренние факторы (Weaknesses)</p> <p>Не люблю рисковать Предпочитаю стабильность Не считаю себя хорошим специалистом по продажам Не испытываю тяги к маркетингу Нет бюджета нанимать персонал Недостаточно развитые IT навыки</p>																																
<p>Возможности, внешние факторы (Opportunities)</p> <p>Возможность работать с русскоязычными клиентами Конкурентоспособность цены позволит работать с начинающими бизнесами, польза в будущем Возможность объединиться с другими бухгалтерами</p>	<p>Угрозы, внешние факторы (Threats)</p> <p>Репутационные риски Финансовые риски Новые технологии замещают часть моих услуг</p>																																
<p>Финансы</p> <p>Мои Обязательные Расходы в год</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tbody> <tr> <td style="width: 70%;">Банковское обслуживание</td> <td style="text-align: right; width: 30%;">120.00</td> </tr> <tr> <td>Страховка</td> <td style="text-align: right;">500.00</td> </tr> <tr> <td>Лицензия и регистрация</td> <td style="text-align: right;">1,500.00</td> </tr> <tr> <td>Подписки</td> <td style="text-align: right;">500.00</td> </tr> <tr> <td>Домашний офис</td> <td style="text-align: right;">4,500.00</td> </tr> <tr> <td>Бумага, чернила, канцелярия, офисные расходы</td> <td style="text-align: right;">1,000.00</td> </tr> <tr> <td>Обязательный тренинг</td> <td style="text-align: right;">1,000.00</td> </tr> <tr> <td>Расходы по машине</td> <td style="text-align: right;">1,500.00</td> </tr> <tr> <td>IT поддержка</td> <td style="text-align: right;">1,500.00</td> </tr> <tr> <td>Другие профессиональные ресурсы</td> <td style="text-align: right;">880.00</td> </tr> <tr> <td>Расходы по бизнес встречам</td> <td style="text-align: right; border-top: 1px solid black; border-bottom: 3px double black;">1,000.00</td> </tr> <tr> <td>Общие расходы в год</td> <td style="text-align: right; border-bottom: 3px double black;">14,000.00</td> </tr> </tbody> </table> <p>Нижний предел необходимого дохода (до налогов) (учитывая наличие второго дохода в семье) 48,000.00</p> <p>Минимальный необходимый оборот (до налогов)</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tbody> <tr> <td style="width: 70%;">недель фактической работы</td> <td style="text-align: right; width: 30%;">\$ 62,000.00 в год</td> </tr> <tr> <td></td> <td style="text-align: right;">43 недели -4 (отпуск) - 1 (больничные) - 2 (праздники) - 1 (тренинги) - 1 (другие мероприятия)</td> </tr> <tr> <td></td> <td style="text-align: right;">\$ 1,441.86 в неделю (из расчета 43-х недель)</td> </tr> <tr> <td></td> <td style="text-align: right;">\$ 288.37 в день</td> </tr> </tbody> </table> <p>План Б, если минимальный оборот не выполняется</p> <p>Работать на контрактной основе 2 раза в неделю за меньшие деньги, но гарантированные часы</p> <p>текущие ставки контракторов в индустрии \$60 в час x 7.5 часов x 2</p> <p>\$ 900.00 в день</p> <p>\$ 38,700.00 в год (из расчета 43-х недель, два дня в неделю)</p> <p>Дополнительный доход</p> <p>Параллельно продолжать развивать свой бизнес 3 рабочих дня в неделю</p> <p>\$ 23,300.00 в год</p> <p>\$ 541.86 в неделю (из расчета 43-х недель)</p> <p>\$ 180.62 в день (из расчета 43-х недель, три дня в неделю)</p> <p>Минимальный необходимый зароботок от бизнеса</p>		Банковское обслуживание	120.00	Страховка	500.00	Лицензия и регистрация	1,500.00	Подписки	500.00	Домашний офис	4,500.00	Бумага, чернила, канцелярия, офисные расходы	1,000.00	Обязательный тренинг	1,000.00	Расходы по машине	1,500.00	IT поддержка	1,500.00	Другие профессиональные ресурсы	880.00	Расходы по бизнес встречам	1,000.00	Общие расходы в год	14,000.00	недель фактической работы	\$ 62,000.00 в год		43 недели -4 (отпуск) - 1 (больничные) - 2 (праздники) - 1 (тренинги) - 1 (другие мероприятия)		\$ 1,441.86 в неделю (из расчета 43-х недель)		\$ 288.37 в день
Банковское обслуживание	120.00																																
Страховка	500.00																																
Лицензия и регистрация	1,500.00																																
Подписки	500.00																																
Домашний офис	4,500.00																																
Бумага, чернила, канцелярия, офисные расходы	1,000.00																																
Обязательный тренинг	1,000.00																																
Расходы по машине	1,500.00																																
IT поддержка	1,500.00																																
Другие профессиональные ресурсы	880.00																																
Расходы по бизнес встречам	1,000.00																																
Общие расходы в год	14,000.00																																
недель фактической работы	\$ 62,000.00 в год																																
	43 недели -4 (отпуск) - 1 (больничные) - 2 (праздники) - 1 (тренинги) - 1 (другие мероприятия)																																
	\$ 1,441.86 в неделю (из расчета 43-х недель)																																
	\$ 288.37 в день																																

Приложение 2.

ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ БАЗА

Налогообложение

Контроль осуществляется [Inland Revenue Department](#)

Обязательства:

- Получить IRD номер
- Подавать ежегодный налоговый отчет (Income Tax Return) и платить налог на прибыль (Income Tax)
Удерживать подоходный налог с наемных работников и контракторов и подавать отчеты по зарплате (Payday)
- Filing
- Соблюдать закон о Goods and Services Tax. Подавать отчеты по GST.
- В случае предоставления нематериальных благ сотрудникам подавать отчеты по Fringe Benefit Tax (FBT)
- Удерживать налог (Resident Withholding Tax) с выплат процентов по кредиту и дивидендов инвесторам

Регулируется законодательными актами:

- [Child Support Act 1991](#)
[Estate and Gift Duties Act 1968](#)
[Gaming Duties Act 1971](#)
[Goods and Services Act 1985](#)
[Income Tax Act 2007](#)
[Kiwisaver Act 2006](#)
[Student Loan Scheme Act 2011](#)
[Tax Administration Act 1994](#)
[Taxation Review Authorities Act 1994](#)
[Unclaimed Money Act 1971](#)
[IRD Rulings and Statements](#)
[Double Tax Agreement with selected countries](#)
[Local and overseas Case Law](#)

Регистрация бизнеса

Контроль осуществляется [New Zealand Companies Office, MBIE](#)

Регулируется законодательными актами:

- [Building Act 2004](#)
[Companies Act 1993](#)
[Copyright Act 1994](#)
[Incorporated Societies Act 1908](#)
[Partnership Act 1908](#)
[Personal Property Securities Act 1999](#)

Продажа товаров и услуг

Контроль осуществляется [Commerce Commission New Zealand](#)

Регулируется законодательными актами:

- [Dairy Industry Restructuring Act 2001](#)
[Consumer Guarantee Act 1993](#)
[Credit Contracts and Consumer Finance Act 2003](#)
[Fair Trading Act 1986](#)
[Telecommunications Act 2001](#)

Импорт, Экспорт

Контроль осуществляется [New Zealand Customs Services](#)

Регулируется законодательными актами:

- [Customs and Excise Act 2018](#)

Работа по найму

Контроль осуществляется [Ministry of Business Innovation & Employment](#)

Регулируется законодательными актами:

- [Accident Compensation Act 2001](#)
- [Employment Relations Act 2000](#)
- [Employment Relations Amendments Act 2018](#)
- [Equal Pay Act 1972](#)
- [Health and Safety At Work Act 2015](#)
- [Holidays Act 2003](#)
- [Minimum Wage Act 1983](#)
- [Parental Leave and Employment Protection Act 1987](#)
- [Privacy Act 1993](#)
- [Protected Disclosures Act 2000](#)
- [Wages Protection Act 1983](#)

Борьба с отмыванием денег, Благотворительные организации

Контроль осуществляется [Department of Internal Affairs, Ministry of Justice](#)

Регулируется законодательными актами:

- [Anti-Money Laundering and Countering Financing of Terrorism \(AML/CFT\) Act 2009](#)
- [Charities Act 2005](#)
- [Community Trusts Act 1999](#)
- [Charitable Trusts Act 1957](#)
- [Crimes Act 1961](#)
- [Human Rights Act 1993](#)
- [Interpretation Act 1999](#)
- [Perpetuities Act 1964 ceases 30 January 2021](#)
- [Property Law Act 2007](#)
- [Property \(Relationships\) Act 1976](#)
- [Public Trust Act 2001](#)
- [Real Estate Agents Act 2008](#)
- [Trust Act 2019 takes effect 30 January 2021](#)
- [Trustee Act 1964 ceases 30 January 2021](#)
- [Wills Act 2007](#)

Приложение 3.

Работа по найму vs Работа на себя

Зарплата по найму

в час	недель	часов	годовая
\$ 41.03	52	37.5	\$ 80,000.00

Работа на себя как может показаться на первый взгляд

\$ 80.00	52	37.5	\$ 156,000.00
----------	----	------	---------------

Что покрывает основная зарплата:

раб дней недель

20	4 отпускные
10	2 праздничные
5	1 больничные
5	1 обязательный тренинг
5	1 мероприятия, волонтерские дни, ранние уходы
<hr/> 45	<hr/> 9

Что оплачивает работодатель:

зарплата		\$ 80,000.00
кивисейвер	3%	\$ 2,400.00
тренинги		\$ 1,500.00
профессиональная регистрация		\$ 900.00
Общая фактическая сумма выгод		<u>\$ 84,800.00</u>

За фактическую работу $52 - 9 = 43$ недели

Как выглядит зарплата по найму с учетом всех полученных выгод и за фактически отработанное время:

\$ 52.59	43	37.5	\$ 84,800.00
----------	----	------	--------------

Как выглядит работа на себя в реальной перспективе:

\$ 80.00	43	25	\$ 86,000.00
----------	----	----	--------------

\$400 в день при полной занятости из расчета 5 часов оплачиваемого времени

Неоплачиваемое время:

- административная работа
- маркетинг, поиск клиентов
- встречи, митапы, нетворкинг
- ведение собственной отчетности
- IT проблемы и решения
- подбор и настройка вспомогательных систем для ведения бизнеса
- работа с базой данных
- тренинг, персональное развитие

Приложение 4.

Чем отличается сертифицированный бухгалтер от несертифицированного

Сертифицированный бухгалтер <i>Chartered Accountant</i> Лицензия на частную практику <i>Certificate of Public Practice</i>	Сертифицированный бухгалтер <i>Chartered Accountant</i> без лицензии	Бухгалтер
Полноправный член организации CAANZ Chartered Accountants Australia and New Zealand	Полноправный член организации CAANZ Chartered Accountants Australia and New Zealand	Не является членом CAANZ
В Новой Зеландии всего 2,500 - 3,000 имеющих лицензию, куда входят партнеры всех крупных бухгалтерских фирм	Всего 120,000 членов организации в НЗ и Австралии (включая находящихся в других странах)	Нет статистики, бухгалтером может называться кто угодно
Имеет право использовать СА после своего имени	Имеет право использовать СА после своего имени	Не имеет права использовать СА после своего имени
Обязан иметь высшее бухгалтерское образование	Обязан иметь высшее бухгалтерское образование	Не обязан иметь высшее образование
Обязан иметь три года профессиональной практики	Обязан иметь три года профессиональной практики	Не обязан иметь три года профессиональной практики
Обязан сдать серию post graduate профессиональных экзаменов в течение трех лет	Обязан сдать серию post graduate профессиональных экзаменов в течение трех лет	Не сдает профессиональных экзаменов
Обязан соблюдать правила Кодекса Профессиональной Етики (Code of Ethics)	Обязан соблюдать правила Кодекса Профессиональной Етики (Code of Ethics)	Не обязан соблюдать правила Кодекса Профессиональной Етики
Обязан проходить профессиональный тренинг 40 часов в год	Обязан проходить профессиональный тренинг 40 часов в год	Не обязан проходить профессиональный тренинг
Как правило является зарегистрированный Tax Agent, решает вопросы с IRD от вашего имени, имеет отсрочку по времени на подготовку налоговых отчетов (extension of time)	Может быть зарегистрированным Tax Agent	Может быть зарегистрированным Tax Agent
Занимается частной практикой	Может заниматься частной практикой без лицензии, в пределах годового лимита \$13,000 в год (доход от частных клиентов)	Не связан ограничениями на практику
Обязан иметь профессиональную страховку на случай нанесенного ущерба клиенту	Не обязан иметь профессиональную страховку	Не обязан иметь профессиональную страховку
Имеет право использовать логотип CAANZ в своих маркетинговых материалах, вывесках, вебсайте, визитках	Не имеет права использовать логотип CAANZ	Не имеет права использовать логотип CAANZ
Регулярно проверяется CAANZ (качество сервиса, соблюдение правил, законодательства, кодекса этики)	Не проверяется	Не проверяется
Имеет право делать аудит	Не имеет права делать аудит	Не имеет права делать аудит

Рекомендации по выбору профессионального сопровождения

СА с лицензией (CPP)	СА без лицензии	Бухгалтер без сертификации
Стартапы, выбор формы собственности	Несложные годовые финансовые и налоговые отчеты когда риски минимальны и есть знакомый СА	Ежедневные операции включая ведение дебиторов, кредиторов, ввод данных и т.п
Реструктуризация, смена состава учредителей		Общий бухкипинг, обработка первичной документации
Вопросы по налогообложению		GST отчеты
Годовые финансовые и налоговые отчеты		Начисление зарплаты
Проблемы с IRD		
Покупка-продажа бизнеса		
Выход из бизнеса		
Отчеты для банка при подаче документов на финансирование		
Подбор бухгалтерской программы с учетом нужд вашего бизнеса		
Планирование налоговых платежей (provisional tax)		
Специализированный сервис (оценка бизнеса, аудит, специалисты по банкротству)		

Директор и все учредители компании **TK Accounting Limited** являются сертифицированными бухгалтерами (*Chartered Accountants*). Основатель и директор компании **Татьяна Хрусталёва** имеет лицензию на частную практику (*Certificate of Public Practice*). Компания также является зарегистрированным Tax Agency с Inland Revenue.

Наши контакты: тел 021 1023453, email tanya@tkaccounting.co.nz, сайт tkaccounting.co.nz, страничка в фейсбуке [@TKAccountingLtd](#)